

БИФИТ Бизнес Витрина

готовый сервис для запуска
онлайн-продаж в один «клик»

Компания «БИФИТ Касса»

Что такое «Витрина»

«Витрина» — это сервис, который позволяет создать интернет-витрину своих товаров и получать заказы онлайн

Покупатели смогут выбрать товары удалённо, а оплатить и забрать готовую корзину в торговой точке или заказать доставку через сервис «Витрина»

Никакого кода, дизайна и настроек — всё готово для старта онлайн-продаж

The screenshot displays the Bifit Online management interface. On the left is a dark sidebar with navigation options: Розница, Аналитика, Чеки, Продажи, Учет, Бронирование, **Онлайн-заказы**, Контрагенты, Управление, Лояльность, ЕГАИС, эдо, БИФИТ Онлайн, Магазин, Продукты, Покупки, История, Уведомления, Поддержка, and Выйти из аккаунта. The main area is titled 'Редактирование магазина' and contains a form for editing store details. The form includes fields for 'Название' (filled with 'Булочки'), 'Краткое описание' (filled with 'Магазин домашней выпечки'), 'Персональная ссылка' (filled with 'vitrina.bifit.com/CVyt0z'), and 'Прием оплаты' (filled with 'Наименование банка'). There are buttons for 'Скопировать', 'Собственный домен', 'Заявка на подключение', and 'Добавить'. Below the form are tabs for 'Каталог товаров' and 'Торговые объекты', and a 'Добавить' button. A table lists products:

<input type="checkbox"/>	Товар	Описание	Картинки
<input type="checkbox"/>	Расстегай мясной	Есть	1
<input type="checkbox"/>	С говяжьим фаршем	Есть	1
<input type="checkbox"/>	Яблочно-банановые	Есть	1

At the bottom, there is a 'Булочки' section with a location pin for 'Нижняя Пе...' and a status 'Открыто | За...'. Below this is a search bar 'Найти товар' and a product catalog. The catalog shows four items:

- Слойка «Свердловская»: Нет в наличии, 25,00 Р
- Плюшка «Московская»: Скоро закончится, 17,00 Р, with a 'В корзину' button
- Ромовая баба: Скоро закончится, 120,00 Р
- Слойка «Язычок»: Скоро закончится, 50,00 Р

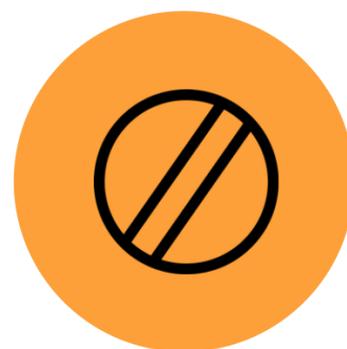
Почему стоит подключить витрину

Витрина синхронизирована с личным кабинетом и товаручётной системой «Касса Розница»
Вдвойне удобнее вести бизнес в магазине и онлайн, управляя продажами в одном месте



Выгодно

Создание — 0 ₽
Вы платите только за ПО («Касса» или «Касса Плюс»), полученные онлайн-заказы и приём платежей*



Без ограничений

Размещайте любые товары и услуги на онлайн-витрине



Новые возможности

Предложите покупателям заказать у вас любимшиеся товары с доставкой или самовывозом

*Подключение приёма платежей в витрине — опционально. Вы можете принимать оплату наличными на месте

Кому подойдёт

Микро, малому, среднему бизнесу, — всем предприятиям, которые давно хотели перенести офлайн точку в онлайн и начать привлекать новых клиентов



Фермерским
лавкам



Кофейням,
фуд-тракам



Сфере
услуг



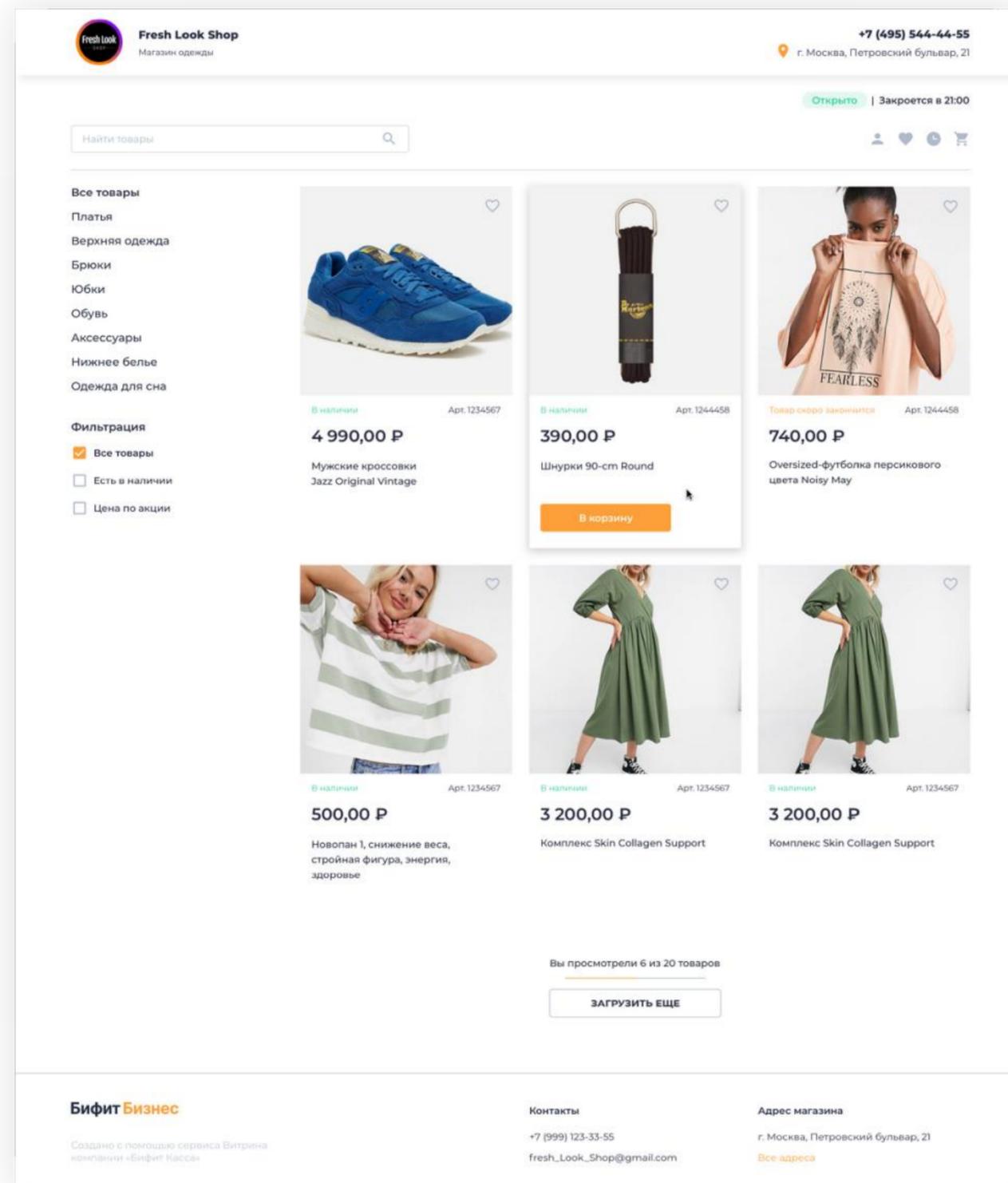
Магазинам,
бутикам



Hand-made
бизнесу

Возможности витрины

- ✓ Экспорт товаров через личный кабинет «БИФИТ Бизнес»
- ✓ Добавления неограниченного количества витрин и товаров
- ✓ Удобный интерфейс для покупателей с выбором способа получения заказа: доставка или самовывоз
- ✓ Подключение приёма платежей: интернет-эквайринг и/или СБП
- ✓ Подключение собственного домена (бесплатно)
- ✓ Загрузка логотипа
- ✓ Запуск интернет-рекламы **СКОРО ПОЯВИТСЯ**
- ✓ Бронирование (для услуг) **СКОРО ПОЯВИТСЯ**



Как запустить свою витрину

Создать витрину можно через бизнес-кабинет «БИФИТ Бизнес», подключив лицензию «Касса» или «Касса Плюс»

Шаг 1. Создайте витрину

Добавьте логотип, описание магазина.

После этого появится ссылка на вашу витрину

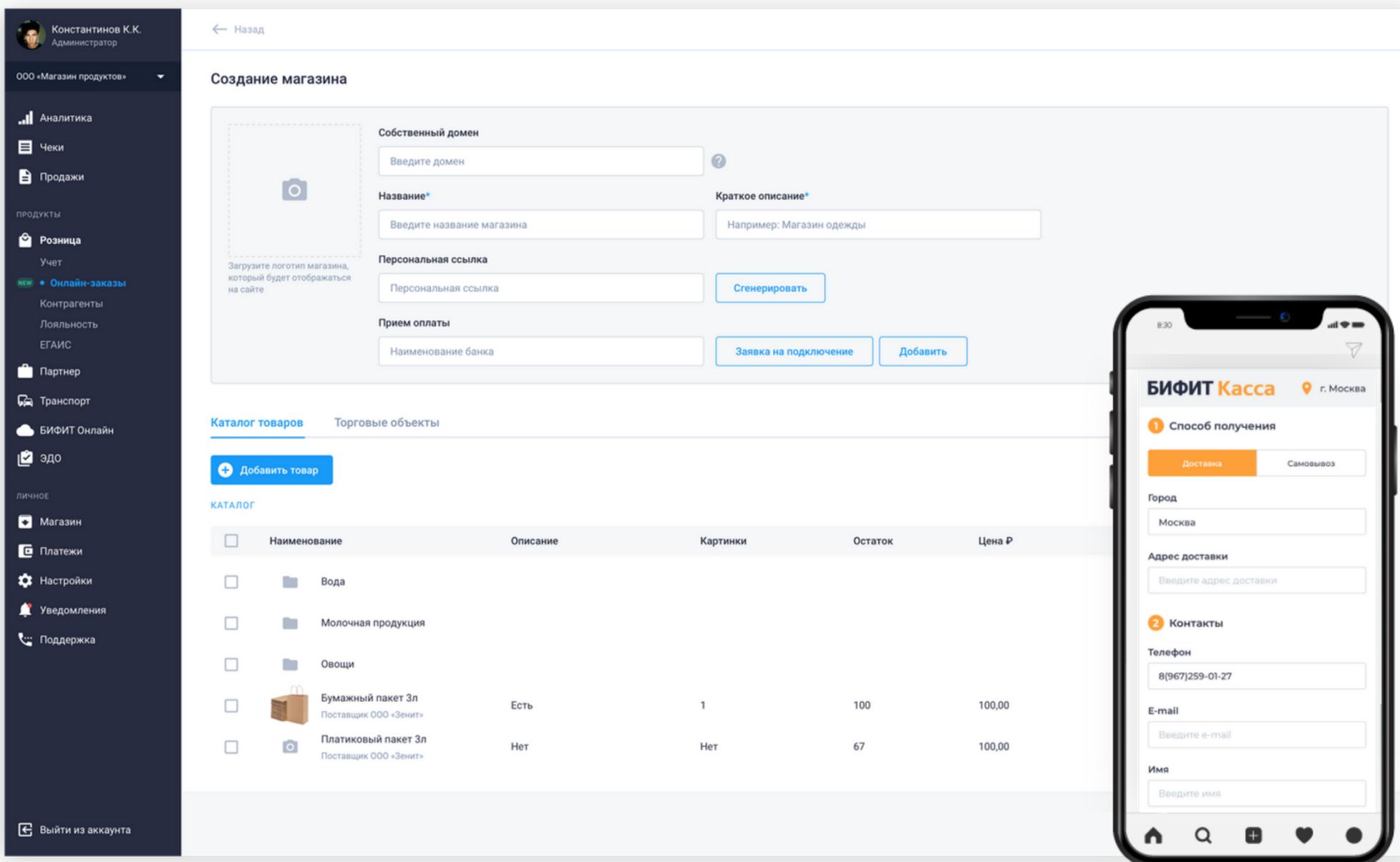
Шаг 2. Выгрузите товары

Это можно сделать двумя способами: выгрузите товары из товароучетной системы или добавьте вручную фотографии, описания и цены

Шаг 3. Начните принимать онлайн заказы*

Клиенты будут покупать товары в вашей витрине, а вы — управлять заказами и товарами в личном кабинете

*опция «Онлайн заказы» оплачивается отдельно



Как привлечь покупателей

Команда «БИФИТ Бизнес» подготовила комплект [рекламных материалов](#) →

Превратите ссылку вашей интернет-витрины в QR-код и разместите на флаере, чеке, карте или стикере.

Клиенты смогут отсканировать код и увидеть ваши товары онлайн.



Флаеры

Раздавайте постоянным покупателям или размещайте на прилавке магазина



Реклама на чеках

Печатайте на чеках рекламную информацию со ссылкой на витрину



Дисконтные карты

Используйте дисконтные карты с QR-кодом вашей витрины



Стикеры

Наклейте стикеры на двери торговой точки или в прикассовой зоне



Соцсети

Не забудьте разместить ссылку на вашу витрину в социальных сетях

Как пробивать чеки

В зависимости от способа получения заказа покупателем (самовывоз или доставка), вы сможете пробивать чеки несколькими вариантами по 54-ФЗ

1

Через собственную или арендованную дистанционную кассу

Формирование чека происходит на точке выдачи заказа. Можно использовать собственную кассу или арендовать у БИФИТ Касса. Фискализация происходит через облачный сервис «БИФИТ Бизнес»



Клиент приходит в магазин, чтобы забрать заказ



Продавец принимает оплату и формирует чек через приложение «Касса Розница» на кассе

2

Через приложение на смартфоне

Курьер сможет принимать оплату по адресу доставки через приложение «Касса Курьер» на смартфоне. Данные о транзакции автоматически отправляются на стационарную/арендованную кассу в офисе



Курьер доставляет заказ клиенту



Клиент оплачивает заказ на месте



Курьер формирует чек через приложение «Касса Курьер»



Данные передаются на дистанционную ККТ

Как принимать оплату онлайн

Владельцы «Витрины» могут подключить интернет-эквайринг или приём платежей по QR-коду (СБП)*.

Тогда покупатели смогут расплачиваться в витрине банковской картой онлайн или через мобильный банк, отсканировав QR-код

Преимущества приёма платежей по QR-коду



Комиссия за приём платежей: 0,4 % или 0,7 %

Комиссия за платежи через СБП в 5 раз дешевле по сравнению с торговым и интернет-эквайрингом



Никаких интеграций и настроек

Не нужно внедрять форму оплаты в витрину — всё уже настроено и готово к работе



Моментальное зачисление на расчётный счёт

Не придётся ждать несколько дней, когда деньги поступят на р/с. Деньги начисляются в течение 15 секунд



Подключение к витрине в 1 клик

Для подключения нужно оставить заявку в личном кабинете «БИФИТ Бизнес»

*выбрать подходящий банк по СБП и ставку по интернет-эквайрингу можно через личный кабинет [«БИФИТ Бизнес» — «Онлайн заказы» — «Витрина» →](#).

Важно: для подключения эквайринга потребуется открытие расчётного счёта

Стоимость

50 онлайн заказов

Стоимость одного заказа 10,00 ₺

500 ₺

500 онлайн заказов

Стоимость одного заказа 8,50 ₺

4 250 ₺

5000 онлайн заказов

Стоимость одного заказа 4,50 ₺

22 500 ₺

+Лицензия на ПО «Касса Розница»

для работы с приложением на кассе, смартфоне или компьютере в торговой точке и передачи заказов

«Касса» 1425 руб./3 мес.
2700 руб./6 мес.
5000 руб./год

Пробный период - 14 дней бесплатно

Пользователи = ∞
Товарные позиции = ∞
Торговые объекты = ∞

Техподдержка = почта и телефон

- Все способы расчёта: полный расчёт, предоплата, аванс, кредит, смешанная оплата
- Чек прихода/расхода, возврата
- Чек внесения/выплаты
- Чек коррекции
- Управления правами кассиров
- Реквизиты покупателя
- Агентские товары
- Скидки
- Маркировка
- Складской учет
- Программа лояльности
- Аналитика и отчетность
- Файловый обмен
- Интеграция с 1С

«Касса Плюс» 1425 руб./3 мес.
2700 руб./6 мес.
5000 руб./год

Пробный период - 14 дней бесплатно

Пользователи = ∞
Товарные позиции = ∞
Торговые объекты = ∞

Техподдержка = почта и телефон

- **Возможности лицензии «Касса»**
- ЕГАИС
- Сложные товары (Комплекты, рецепты, модификаторы)
- Калькуляционная карта
- Документы производства и перемещения
- Заказы на производство/закупку

БИФИТ Бизнес

kassa.bifit.com
kassa@bifit.com
+7 499 704 30 50